



Ascron jest firmą technologiczną, która zajmuje się optymalizacją obsługi procesów biznesowych, wykorzystując nowoczesne rozwiązania informatyczne, bazujące na zastosowaniu sztucznej inteligencji.

Zapraszamy do aplikowania na stanowisko

Key Account Manager

Osoba będzie odpowiedzialna za sprzedaż usług bazujących na elementach sztucznej inteligencji.

Opis stanowiska:

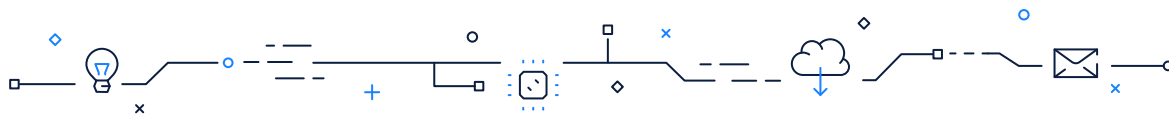
- o Aktywne pozyskiwanie nowych Klientów korporacyjnych
- o Kreowanie nowych obszarów sprzedaży
- o Przygotowywanie ofert i prezentacji handlowych
- o Realizacja wyznaczonych celów
- o Utrzymywanie długotrwałych relacji z Klientem

Wymagania:

- Minimum 3 lata doświadczenia w pracy z dużymi Klientami biznesowymi
- Doświadczenie w sprzedaży usług profesjonalnych
- Samodzielność
- Czynne prawo jazdy kat. B
- Wysokie umiejętności nawiązywania nowych kontaktów
- Umiejętności negocjacyjne
- Mile widziane doświadczenie w branży IT

Oferujemy:

- ◆ Pracę w młodym, kreatywnym zespole
- ◆ Biuro w centrum Warszawy
- ◆ Wynagrodzenie: podstawa+ prowizja
- ◆ Samodzielność
- ◆ Możliwość rozwoju



Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie aplikacji na adres e-mail: rekrutacja@ascron.com wraz z tytułem e-maila: **KAM**.

Zastrzegamy, że skontaktujemy się tylko z wybranymi osobami. Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych innych niż wskazane w art. 221 Kodeksu Pracy (ustawa z dnia 26 czerwca 1974 r. Kodeks pracy (t.j. Dz. U. z 2018 r. poz. 917 z późn. zm.)) w celach niezbędnych dla realizacji tego i innych procesów rekrutacyjnych w careIT Sawicki sp. k. na podstawie art. 6 ust. 1 lit. a) RODO."